

Programa Integral en Transacciones Estrategia, Estructura y Due Diligence

Nuestro objetivo es aportar a los participantes herramientas y conocimiento en fusiones y adquisiciones, mediante un contenido de valor estructurado con una visión integral de Firma.

El contenido será abordado por expertos en diferentes disciplinas que se desempeñan en las áreas legal, tributaria, laboral, cambiaria, financiera y de estrategia de PwC.



**Invierte en ti,
capacítate con PwC.**

Metodología

Basados en la experiencia, nuestros instructores comparten ejemplos reales, dan respuesta a preguntas e inquietudes que se generen, realizan ejercicios prácticos y proporcionan material de estudio.



Modalidad

Teniendo en cuenta la situación actual que todoa afrontamos, nuestro diplomado se llevará a cabo por medio de sesiones virtuales en tiempo real a través de la plataforma Google Meets.

Todos los participantes tendrán la oportunidad de reforzar la enseñanza a través de las grabaciones de cada una de las sesiones del Programa durante el transcurso de este y hasta 15 días después de finalizar la última sesión de capacitación.



Duración

Este diplomado de formación práctica consta de **54 horas** de capacitación.



Programa de educación no formal
sujeto a quórum mínimo.





Índice temático

Módulo 1

Introducción
M&A y nivelación
básica

Módulo 2

Generalidades M&A,
estrategia e
introducción a la
debida diligencia
financiera

Módulo 3

Debida diligencia
financiera

Módulo 4

Debida diligencia
tributaria

Módulo 5

Debida diligencia
legal

Módulo 6

Debida diligencia
Laboral

Módulo 7

Debida diligencia
comercial –
fraude financiero

Módulo 8

Spa – F/X

Módulo 9

Estructuración

Módulo 10

Fusiones
y escisiones
/ legal y tax

Módulo 11

Valoración de
empresas y
cierre de la
transacción

Módulo 12

Post deal

Módulo 13 Taller práctico

Contenidos



Módulo 1 - Introducción M&A y Nivelación básica

Introducción M&A:

- Mercado Colombiano de transacciones y su evolución.
- Particularidades de las transacciones en Colombia.
- Temas a considerar.

Nivelación básica:

- Conceptos contables y financieros generales.
- Conceptos legales y tributarios generales.



Módulo 2 - Generalidades M&A, Estrategia e Introducción a la Debida Diligencia

Generalidades M&A:

- Etapas y procesos.
- Actores importantes.

Estrategia:

- Introducción contexto estratégico del Deal.
- Brindar conocimientos básicos sobre sistema de capacidades, rutas de crecimiento y ejemplos de caso.

Introducción a la debida diligencia:

- ¿Qué es y para qué sirve?.
- Componentes y tipos de DD.
- Dataroom y fuentes de información.
- Conclusiones.

Contenidos



Módulo 3 - Debida Diligencia Financiera

Calidad de las Ganancias:

- Estado de resultados.
- Tendencias, variaciones y composiciones.
- Tipos de ajustes.

Calidad de los activos:

- Capital de trabajo
- Cuentas por cobrar, por pagar e inventarios: edades e indicadores.
- Otros activos y pasivos corrientes.
- Tipos de ajustes.

Deuda:

- Financiera.
- Pasivos de largo plazo.
- Contingencias, fuera de balance y otras consideraciones.

CAPEX:

- Tipos de CAPEX históricos.
- Comprometido.



Módulo 4 - Debida Diligencia Tributaria

- Presupuesto e identificación del target
- Objetivos particulares.
- Metodología
- Solicitud de información
- Reporte y cuantificación de contingencias



Módulo 5 - Debida Diligencia Legal

- Debida Diligencia Legal
- Presupuesto y tipo de target.
- Objetivos particulares
- Metodología
- Control sobre la calidad y la cantidad de información requerida.
- Integralidad en la revisión de la información.
- Reporte y valoración de hallazgos

Contenidos



Módulo 6 - Debida Diligencia Laboral

- Debida Diligencia Laboral



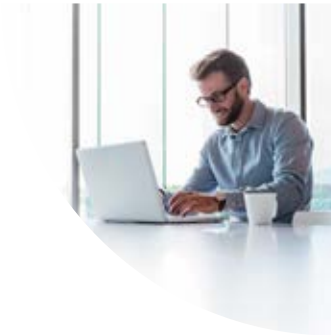
Módulo 7 - Debida Diligencia Comercial

Commercial Due Diligence:

- Oferta, demanda, Business Plan.

Post - Deal:

- Generalidades plan de 100 días y ejemplo de caso.
- Brindar conocimiento general sobre la estructura de un DD comercial sus variables, riesgos, y ejemplos.



Módulo 8 - SPA/FX

Legal:

- La compra del target.
- Compra de activos.
- Constitución de vehículos.
- Procedimiento de autorización de la integración ante la Superintendencia de Industria y Comercio.
- Régimen de autorización general para las operaciones de fusión y escisión determinado por la Superintendencia de Sociedades
- Documentos precontractuales
- El acuerdo de confidencialidad
- La carta de intención o memorando de entendimiento
- La valoración
- Documentos contractuales
- El contrato de compraventa de acciones
- El contrato de compraventa de activos
- El escrow account (El contrato de Fiducia como garantía de pago de obligaciones)
- La transferencia de los recursos



Módulo 9 - Estructuración

Tributario:

- Modo de adquisición
- Adquisición directa/indirecta
- Constitución de vehículos

Impuestos a considerar para el inversionista:

- Impuesto de renta: dividendos, intereses, regalías.
- IVA/ICA
- GMF

Estrategias de optimización:

- CDI
- Beneficios locales



Módulo 10 - Fusiones y Escisiones / Legal y Tax

La Fusión y la Escisión de sociedades desde el punto de vista empresarial:

- Generalidades legales de un proceso de fusión en Colombia.
- Conceptos básicos.
- Tipos de fusión.
- Efectos legales.

Generalidades de un proceso de escisión en Colombia.

- Conceptos básicos.
- Tipos de escisión.
- Efectos legales.

Procedimiento de Fusión y Escisión en Colombia – Visión General

- Introducción a la relación del intercambio.
- Conceptos básicos.
- Cálculo

Tratamiento tributario: El régimen de neutralidad fiscal.

- Fusiones nacionales
- Fusiones internacionales

Contenidos



Módulo 11 - Valoración de empresas y cierre de la transacción

- Introducción a enfoques de valoración
- Introducción Flujo de caja descontado
- Introducción valoración por múltiplos
- Descuento de flujos
- Tasa de descuento
- Valor terminal
- Proyección estados financieros básicos



Módulo 12 - Post deal



Módulo 13 - Taller práctico

Nuestros especialistas



Eliana Bernal
Socia PwC Colombia

Socia Líder para Colombia en temas de fusiones y adquisiciones, consultoría en comercio exterior, aduanas y legal. Expositora en seminarios internos y externos organizados por PricewaterhouseCoopers. Profesora Universitaria. Miembro de la Firma desde 1990.



Wilson Herrera
Socio PwC Colombia

Miembro de la Firma colombiana desde 2005, después de desempeñarse durante 5 años como abogado del área de derecho mercantil societario de Landwell, el despacho de abogados y asesores fiscales de PwC en España.

Actualmente lidera las prácticas de asesoría y M&A legal de PwC en Colombia.



Diego Henao
Socio PwC Colombia

Socio Líder del área de Transaction Services en Colombia desde 1999. Dirige el área de Deals hace 16 años, la cual que incluye Corporate Finance, Transaction Services, Valuations y Business Recovery Services.



Oscar Prada
Socio PwC Colombia

Consultoría en el área de Eficiencia Financiera Operacional PwC Advisory Colombia, con responsabilidades de Gerencia de proyectos de alineación estratégica y definición de estrategias corporativas, diseño e implementación de Modelos Operativos (TOM), Centros de Servicios Compartidos SSC, Diseño de cuadros de mando, integración de empresas (Servicios Post-deals), implementación de sistemas de Información de Middle (BPM) y Back Office (ERP) y gestión de servicios.

Nuestros especialistas



Omar Cabrera
Gerente PwC Colombia

Abogado con profundización en Derecho Tributario y especialista en Derecho Económico Internacional de la Universidad Externado de Colombia. Especialista y magíster en Tributación de la Universidad de los Andes.



Juan Carlos Cagua
Gerente PwC Colombia

Profesional con más de 8 años de experiencia en servicios de estrategia y operaciones para empresas nacionales e internacionales incluyendo planeación estratégica, estudios de mercado, integraciones empresariales, benchmarking y eficiencia operacional.



Rafael Vesga Pérez
Gerente PwC Colombia

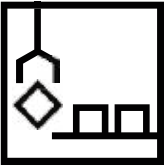
Abogado de la Universidad Autónoma de Bucaramanga, especialista en aduanas de la Universidad Externado de Colombia.



César Maldonado
Gerente PwC Colombia

Contador público, participado en múltiples proyectos de consultoría financiera en procesos de fusiones y adquisiciones, evaluación de proyectos y reestructuración. El alcance de dichos proyectos incluye due diligence financiero-contable, valoración de empresas y activos intangibles, evaluaciones de viabilidad, monitoreo en temas de reestructuración, determinación del crédito mercantil y “Purchase Price Allocation” (PPA) bajo normas internacionales (principalmente IFRS3).

Método de aprendizaje



Los valores y la cultura de PwC se incorporan a cada uno de nuestros programas de capacitación, donde nos esforzamos por brindar un servicio extraordinario y una experiencia única, estimulante y memorable.

PwC **Interactive** **Learning** **Advantage**

Nuestros instructores experimentados comparten ejemplos de la vida real, cubren temas y tendencias relevantes y proporcionan materiales útiles para el trabajo en clase y para llevar a casa. Nuestros talleres interactivos, utilizan una combinación de actividades y discusiones, basados en nuestro enfoque de aprendizaje interactivo PILA.

Quizzes/Gamification

Quizzes a través de una metodología basada en el juego

Exercises/Gamification

Ejercicios lúdicos que ayudan a adquirir el conocimiento efectivamente

Action Plans

Permite priorizar tareas para cumplir con los objetivos

Case Studies

Desarrolla la capacidad de análisis y toma de decisiones

Assignments

Transferencia del conocimiento

Memory Jogger

Impulsor de memoria que permite organizar ideas de manera estructurada

Group Discussions

Permite desarrollar capacidades para plantear ideas, resolver problemas y trabajar en equipo

Learning Logs

Seguimiento y análisis del aprendizaje propio

Scenario basedActivities

Aprendizaje basado en situaciones reales. Incentiva la participación





pwc

¡Inscríbete!

Más información

**Paola Nigrinis Name
Gerente**

paola.nigrinis@pwc.com
Celular: 312 512 1136

**Geraldine Ruiz Galindo
Consultor**

Geraldine.ruiz@pwc.com
Celular: 319 358 7487

PwC ayuda a las organizaciones y personas a crear el valor que están buscando. Somos una red de firmas presente en 155 países, con más de 284.000 personas comprometidas a entregar calidad en los servicios de Auditoría, Impuestos y Consultoría. Cuéntanos lo que te importa y encuentra más información visitando nuestra web: www.pwc.com.

© 2021 PricewaterhouseCoopers. PwC se refiere a las Firmas colombianas que hacen parte de la red global de PricewaterhouseCoopers International Limited, cada una de las cuales es una entidad legal separada e independiente. Todos los derechos reservados.